

La crème de la crème: les 3 meilleurs articles Go Digital de 2020

Par L'équipe de KAR Global Dealer Solutions

7 janvier 2021 | EXPÉRIENCE CLIENT | INNOVATION | PASSER AU NUMÉRIQUE

La nouvelle année qui débutera bientôt constitue le moment idéal pour intégrer les nouvelles solutions numériques de KAR Global dès le tout premier jour. Nous avons pris le temps de parcourir la série [Go Digital](#) de l'année dernière pour y trouver les articles avec lesquels nos clients ont le plus interagi. Ceci nous a permis de découvrir quels ont été leurs enseignements les plus précieux et les plus intéressants.

Lisez ci-après les trois principaux articles qui ont aidé nos concessionnaires à mieux comprendre et exploiter nos solutions numériques en 2020.

[Sur le terrain et en ligne: plus semblable que vous ne le pensez](#)

En s'intéressant de plus près à l'expérience réelle des enchères sur le terrain par rapport à celle des enchères numériques, vous pouvez vous apercevoir que la différence n'est pas si grande. Découvrez pourquoi il est grand temps de commencer à considérer le numérique non comme un changement radical, mais comme un *avantage radical* qu'il serait préférable de libérer.

[4 choses à savoir avant de vendre en numérique](#)

Les plus de 150 000 acheteurs et plus de 2,2 millions de voitures vendues sur les canaux d'enchères numériques de KAR Global attestent indéniablement de l'importance pour les concessionnaires de puiser dans le marché numérique pour leurs ventes de véhicules. Cet article décrit les principales choses à garder à l'esprit avant de se lancer dans la vente numérique.

[5 conseils pour trouver les meilleures offres aux enchères numériques](#)

Quelle que soit la plateforme numérique sur laquelle vous enchérissez, le but est de tomber sur l'offre la plus intéressante. En adoptant le numérique, vous profitez de la suppression des restrictions géographiques pour trouver tout ce que vous cherchez, et vous augmentez vos possibilités de choisir parmi des offres plus avantageuses. Jetez un œil à ces cinq conseils avant votre prochaine enchère.

*

Les encans numériques, une nouveauté pour vous? Que vous soyez acheteur ou vendeur, notre série [Passer au numérique](#) peut vous aider à faire passer votre concession à la vitesse supérieure.

Les opinions exprimées dans la série [Passer au numérique](#) sont celles des auteurs seulement et non celles de KAR Global.